



Bienvenue au 12/14 Vallée de Seine

Vendredi 9 janvier 2026

2026



LES VŒUX DU PRÉSIDENT

M. Hugues EMONT

LE GIR VALLÉE DE SEINE
VOUS PRÉSENTE SES
MEILLEURS VŒUX
POUR 2026.

QUE CETTE NOUVELLE ANNÉE
RENFORCE LA SYNERGIE,
FAVORISE LE DYNAMISME
ET L'INNOVATION POUR
CONTRIBUER AU
DEVELOPPEMENT DE
NOS ENTREPRISES.

2026

80



80 ANS DU GIR

80 ans du GIR





2026

NOUVEAUTÉS 2026



Objectifs du programme

- Contribuer à l'augmentation du nombre d'adhérents
- Augmenter de facto le Chiffre d'affaires et promouvoir le GIR vallée de seine
- Dynamiser le groupement en impliquant les adhérents
- Apporter une juste « compensation » aux parrains
- Faciliter et accompagner l'intégration des nouveaux adhérents

Processus de mise en œuvre

- Accompagner le nouvel adhérent par son parrain tout au long de l'année afin de faciliter l'intégration
- « Récompenser » tout adhérent qui parraine une entreprise, dont l'inscription sera confirmée
- Pour toute nouvelle adhésion confirmée à l'issue des 3 mois, offrir au parrain un magnum de champagne
- Renseigner la base contact du site internet du GIR en précisant les coordonnées des parrains et parrainés
- Pitch de présentation des nouveaux adhérents lors de 12/14
- Evènement annuel du « meilleur parrain »

CONFÉRENCE

FACTURATION ELECTRONIQUE
avec *Patricia LARIVIERE* de *SERCOGES*



Facturation électronique : ce qui change vraiment ... et pourquoi vous devez agir maintenant




Ce n'est plus un sujet optionnel



À partir de 2026, toutes les entreprises devront recevoir des factures électroniques B2B

L'émission deviendra obligatoire progressivement jusqu'en 2027. Ce n'est pas un choix, ni une optimisation : **c'est un passage imposé**

 « La vraie question n'est pas si vous allez y passer, mais dans quelles conditions et avec quels impacts sur votre organisation. »

Ce que beaucoup sous-estiment : les changements majeurs



Fin du PDF envoyé par email

Un PDF, même "propre", ne suffit plus

Les factures devront être structurées et transmises via un intermédiaire agréé.

Entrée d'un tiers obligatoire dans la relation client

Un nouvel acteur s'impose entre vous et vos clients pour la transmission des factures.

Légende : SC et PA



SC : outil de création/gestion des factures

Logiciels existants, ERP, etc. → doit être relié à une PA pour transmettre légalement



PA : seul acteur habilité

Seul acteur habilité à émettre, recevoir et transmettre les factures et données réglementaires vers l'administration fiscale



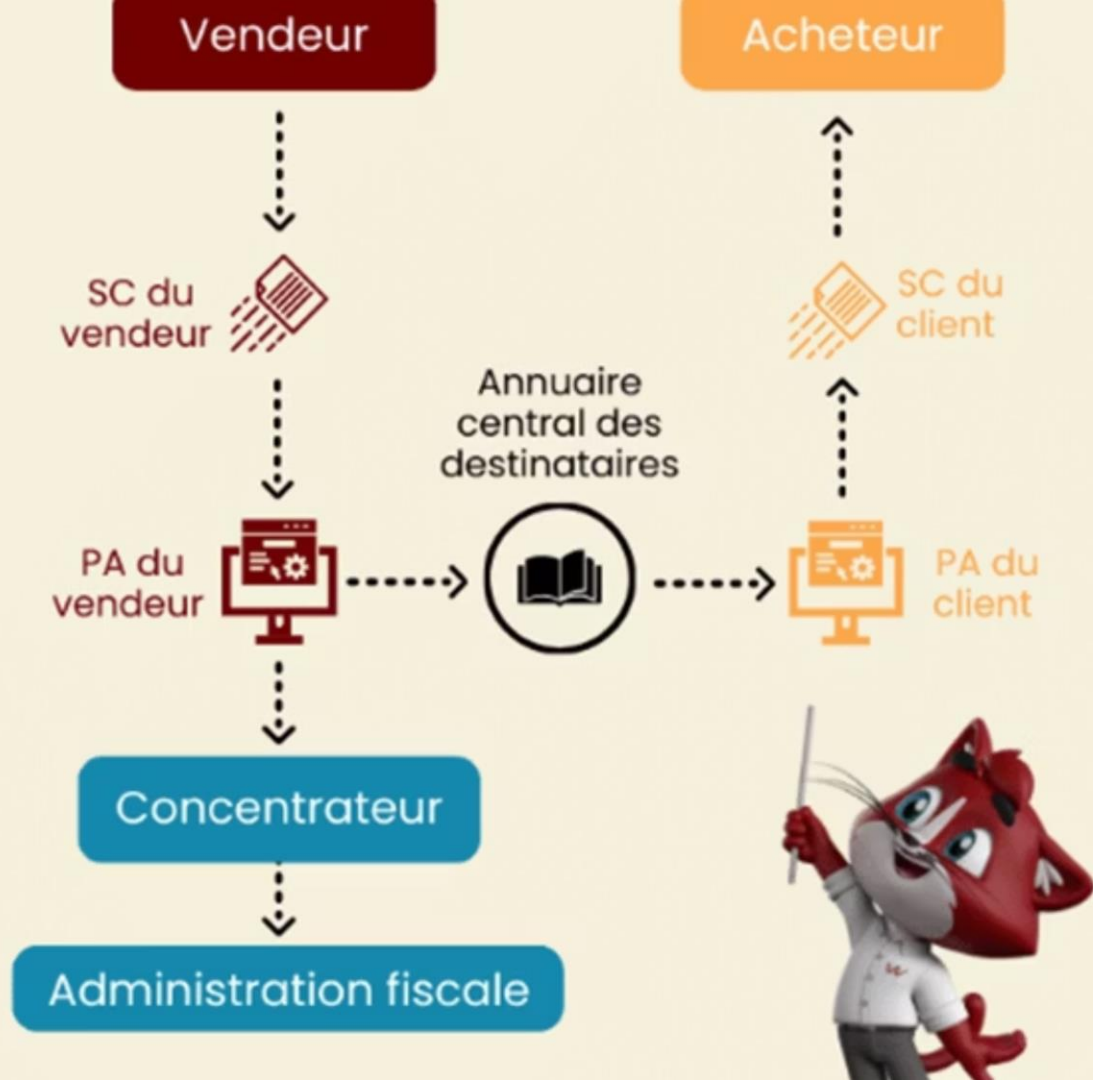
Obligation dès le 1er septembre 2026

La PA devient obligatoire pour la réception ET l'émission des factures électroniques (réception pour toutes, émission progressive jusqu'en 2027 selon taille)



La SC reste utile, mais ne peut pas remplacer la PA

La SC ne peut pas remplacer la PA pour la transmission vers l'administration.





Transmission d'informations à l'administration

Données de facturation

Toutes les informations de vos factures seront transmises automatiquement à l'administration fiscale.

Données de paiement (e-reporting)

Les informations sur les paiements effectués devront également être communiquées.

i Plus de visibilité pour l'administration, moins de marge d'approximation pour l'entreprise

Impacts détaillés sur l'organisation

1

Impacts sur la facturation

Fin du simple PDF envoyé par email : passage à des formats structurés obligatoires avec mentions normalisées. Mise en place d'un acheminement normé via PA ou SC reliée à une PA. Contrôle automatisé des mentions (SIREN client, catégories d'opérations, TVA, etc.)

2

Impacts sur la comptabilité

Intégration automatique des factures entrantes via PA ou SC → réduction des saisies manuelles. Harmonisation des processus entre front office (facturation) et back office (compta/TVA). Besoin d'unifier les référentiels clients/fournisseurs (codes SIREN/SIRET propres)

3

Impacts sur la trésorerie

Visibilité accrue des flux facturés et des retards de paiement. Possibilité d'anticiper les relances factuelles via le statut de traitement fourni par la PA/SC. Risque de blocage temporaire si la connexion avec la PA n'est pas paramétrée correctement

4

Impacts organisationnels & RH

Nécessité de former les équipes à de nouveaux processus normés. Mise en place de contrôles internes, particulièrement sur la validité des données de facturation. Adaptation des outils internes (ERP, facturation, CRM) pour supporter les nouvelles règles

« La facturation électronique révèle les faiblesses organisationnelles existantes. Elle ne les corrige pas automatiquement. »

Les risques concrets si rien n'est fait



Risques opérationnels

- Factures refusées par les clients
- Retards d'encaissement
- Blocage dans les chaînes de traitement comptable



Risques organisationnels

- Mise en place précipitée en 2026
→ choix subis, pas choisis
- Dépendance à un outil mal adapté
- Charge supplémentaire pour les équipes



Risques stratégiques

- Perte de crédibilité vis-à-vis de clients structurés
- Décisions financières basées sur des données dégradées

Les options possibles pour s'organiser



Option 1

S'appuyer sur son expert-comptable

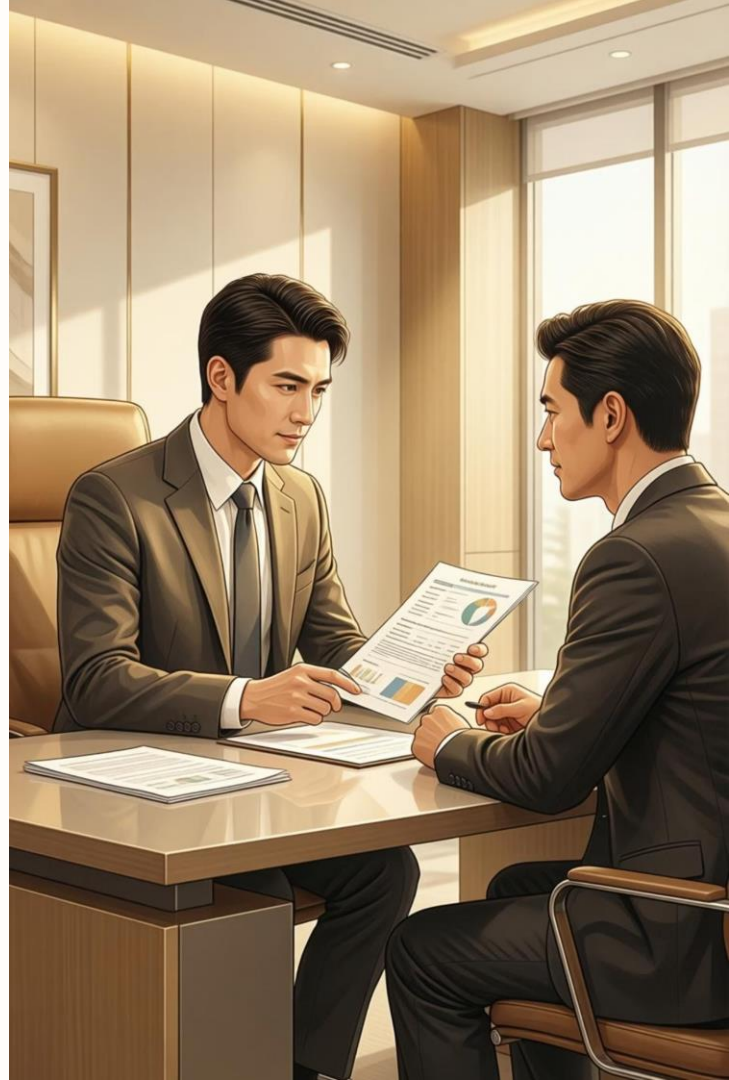
Rôle possible

- Conseil
- Choix ou recommandation de solution
- Coordination avec les outils comptables

Points de vigilance

L'expert-comptable n'est pas responsable de vos processus internes.

Ne pas confondre accompagnement et délégation totale.



Option 2

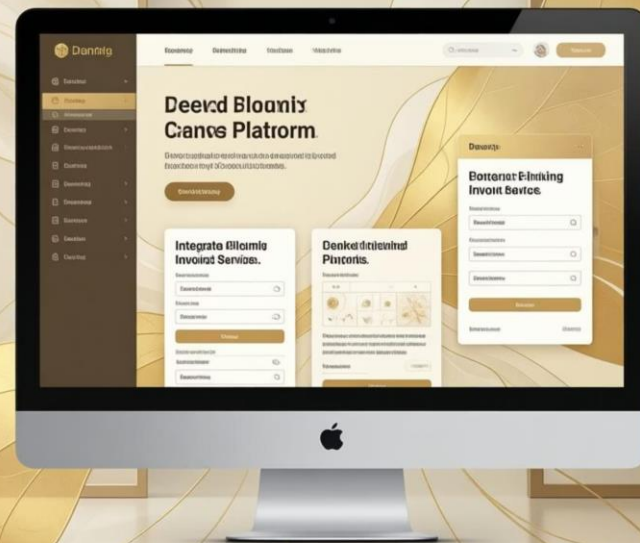
Passer par sa banque

Ce que proposent certaines banques

- Plateformes de facturation intégrées
- Services packagés (facturation + encaissement)

À questionner

- Interopérabilité avec vos outils actuels
- Pérennité et évolutivité
- Logique bancaire vs logique métier





Option 3

Éditeur de logiciel / plateforme spécialisée

Avantages

- Conformité réglementaire
- Automatisation
- Intégration avec ERP, outils de gestion, CRM

Points d'attention

- Coût global
- Dépendance technologique
- Qualité du support

Option 4

Se faire accompagner en externe

DAF, consultant, expert indépendant

Principe : Faire intervenir un conseil externe neutre, expert en finance/organisation, pour cadrer la stratégie, analyser les besoins réels, comparer les offres de PA/SC et piloter la mise en place.

Avantages

- Vision transversale (organisation, finance, IT, conformité) vs approche cloisonnée
- Capacité à challenger les recommandations du comptable, de la banque ou d'un éditeur
- Pilotage de projet : audit, choix de PA/SC, intégrations, tests, montée en charge

Points d'attention

- Définir clairement la mission : stratégie vs pilotage complet vs accompagnement
- Vérifier l'expérience sectorielle (B2B, volumes, logicielle existante)
- Éviter d'être dépendant d'un seul fournisseur ou d'une seule vision technique

« Externaliser la réflexion ne veut pas dire externaliser la responsabilité. »

Comment choisir

Critères simples mais structurants

Une approche méthodique pour évaluer et sélectionner la solution adaptée à votre organisation.

Les critères de sélection essentiels

01

Critères réglementaires et de conformité

Type d'acteur choisi :

- **Plateforme Agréée (PA)** : interlocuteur réglementaire pour émission/réception et e-reporting
- **Solution Compatible (SC)** : permet d'émettre/recevoir via une PA, mais implique une dépendance à la PA pour conformité réglementaire

Respect des formats de facturation électronique (normes européennes type UBL / Factur-X)

Capacité à assurer le e-reporting des transactions selon les obligations fiscales

02

Critères organisationnels

- Adéquation avec les processus internes existants
- Clarté des responsabilités (qui fait quoi : PA, SC, compte interne)
- Modalités de prise en charge des flux clients/fournisseurs

03

Critères d'intégration technique et SI

- Intégration avec ERP/logiciels comptables existants
- Support de la synchronisation des statuts de factures
- Possibilité d'automatiser les relances et rapprochements comptables

« Est-ce une solution choisie pour être conforme... ou pour structurer durablement l'entreprise ? »



Critères de coûts


- Coût d'abonnement ou de licence (PA et SC)
- Coût d'intégration, formation, accompagnement
- Transversalité des coûts (maintenance, support, évolutions réglementaires)


Critères stratégiques


- Capacité à changer de PA/SC sans impact majeur
- Pérennité du fournisseur sur 3–5 ans
- Garantie d'évolution vers les futures exigences réglementaires


Par où commencer concrètement

Schéma en 5 étapes

 Cartographier ses flux de facturation actuels

 Identifier les acteurs déjà en place
(comptable, banque, logiciels)

 Comparer 2 à 3 options maximum

 Tester sur un périmètre réduit

 Déployer progressivement avant 2026

Le vrai enjeu

« La facturation électronique n'est pas un sujet administratif. C'est un sujet de pilotage, de trésorerie et de maîtrise des risques.

Ceux qui commencent maintenant choisiront.

Les autres subiront. »

PROJET JONAS

PROJET DE TIERS-LIEUX
sur les Mureaux

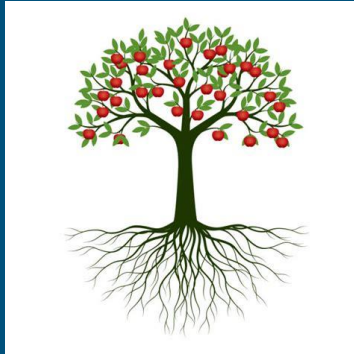
avec *Jean-Marc SEMOULIN*



JONAS - Maison de paix



50 mécènes “racines” pour réenchanter la Transition écologique et sociale



JONAS est un projet de tiers lieu, qui sera porté par 50 partenaires racines, mécènes et coopérateurs d'un lieu unique, au modèle économique innovant, au service du vivant et de la paix.

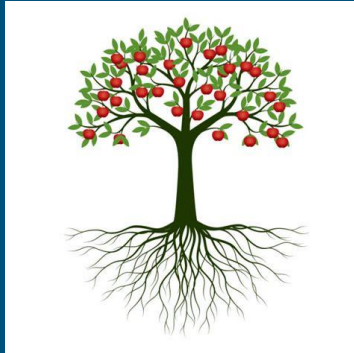
JONAS Maison de Paix met le DON en mouvement.



JONAS - Maison de paix



50 mécènes “racines” pour réenchanter la Transition écologique et sociale



JONAS est un projet de tiers lieu, qui sera porté par 50 partenaires racines, mécènes et coopérateurs d'un lieu unique, au modèle économique innovant, au service du vivant et de la paix.

JONAS Maison de Paix met le DON en mouvement.





JONAS - Les 3 raisons d'engagement des "racines"

1. Participer activement par un don, à la Transition écologique et sociale sur un territoire symbolique de la résilience.
2. Associer son image à un LIEU unique et exceptionnel où l'on n'est pas uniquement mécène mais où on participe à la co-construction du bien commun.
3. S'inscrire dans un modèle de mécénat innovant qui est A LA FOIS utile et avantageux

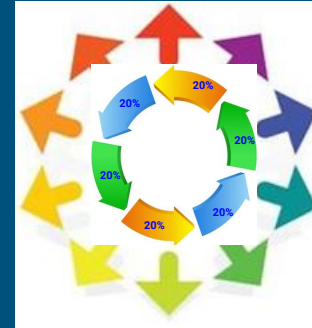


JONAS - Le modèle d'engagement

👉 1 part = DON **défiscalisé** de 1 000 € / mois pendant 24 ou 36 mois à l'Association PTCE Vivre les Mureaux → **fléché** sur le projet JONAS

Cela vous permet :

- 📁 **Un usage illimité des espaces** pour vos collaborateurs
- 🎉 **1 privatisation complète / an** incluse
- 🕒 **Accès au Collectif des Partenaires Fondateurs**
- 📊 **Bilan d'impact annuel**
- 🌱 **Contribution** directe à la transition territoriale



→ Cela incarne :

Un geste stratégique, utile, visible et valorisable.



JONAS - Synthèse & Appel à engagement

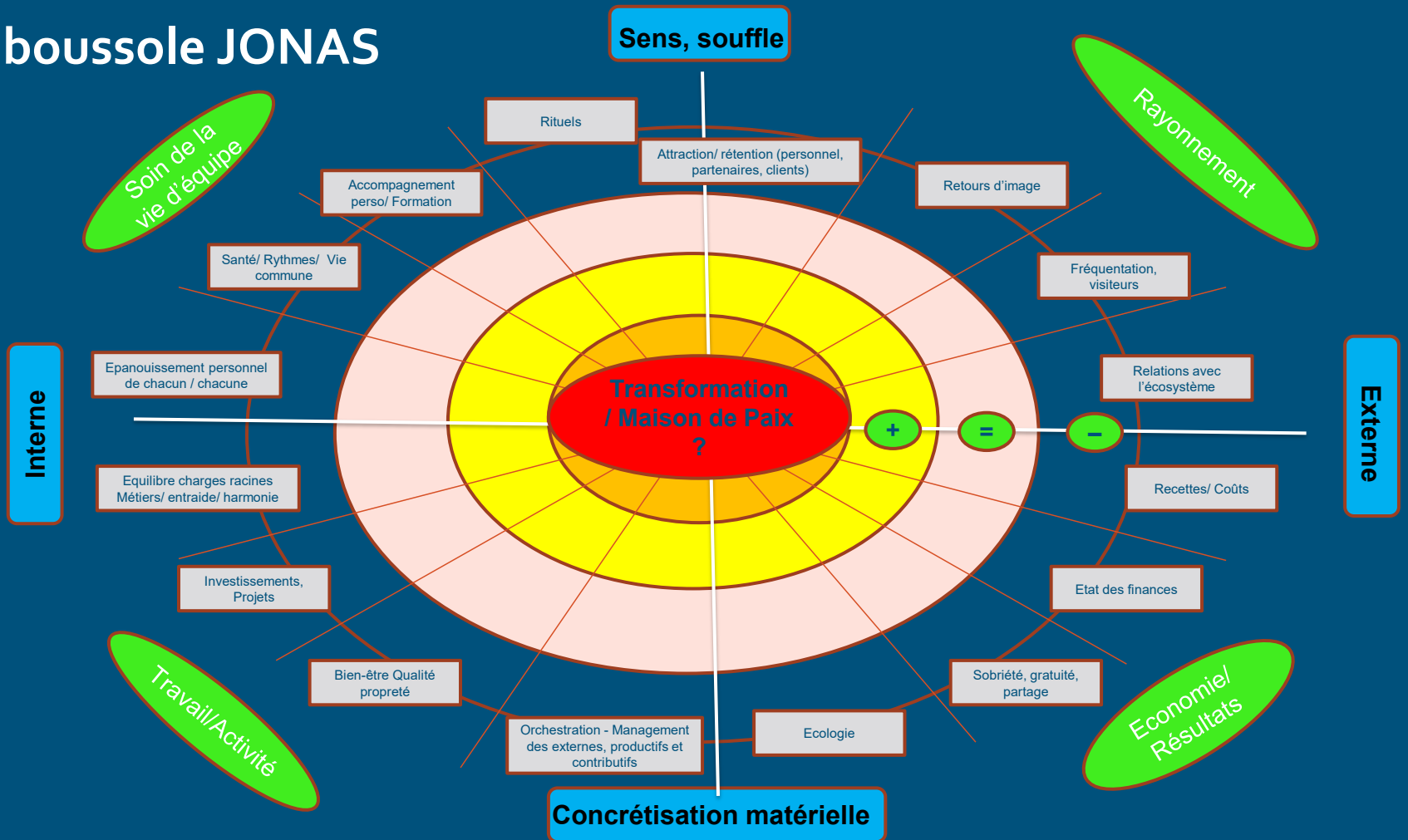
- ✓ Un modèle simple, innovant et avantageux
- ✓ Une valeur d'usage immédiate
- ✓ Une valeur RH & RSE forte
- ✓ Un impact territorial réel

***JONAS =
Un don qui
devient un lieu.***

***Un engagement
qui devient une
expérience.***

***Un partenariat
qui devient un
impact.***

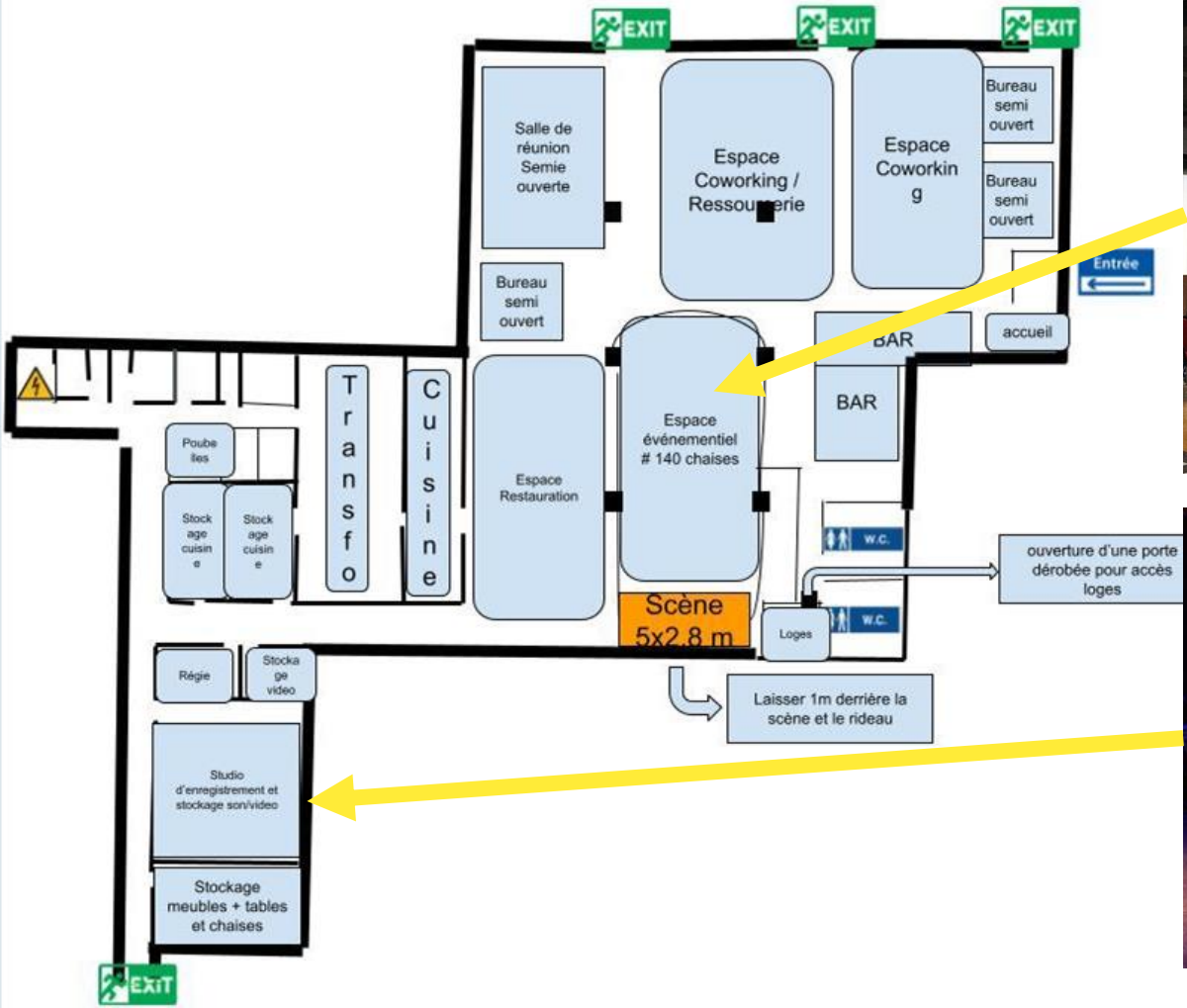
La boussole JONAS





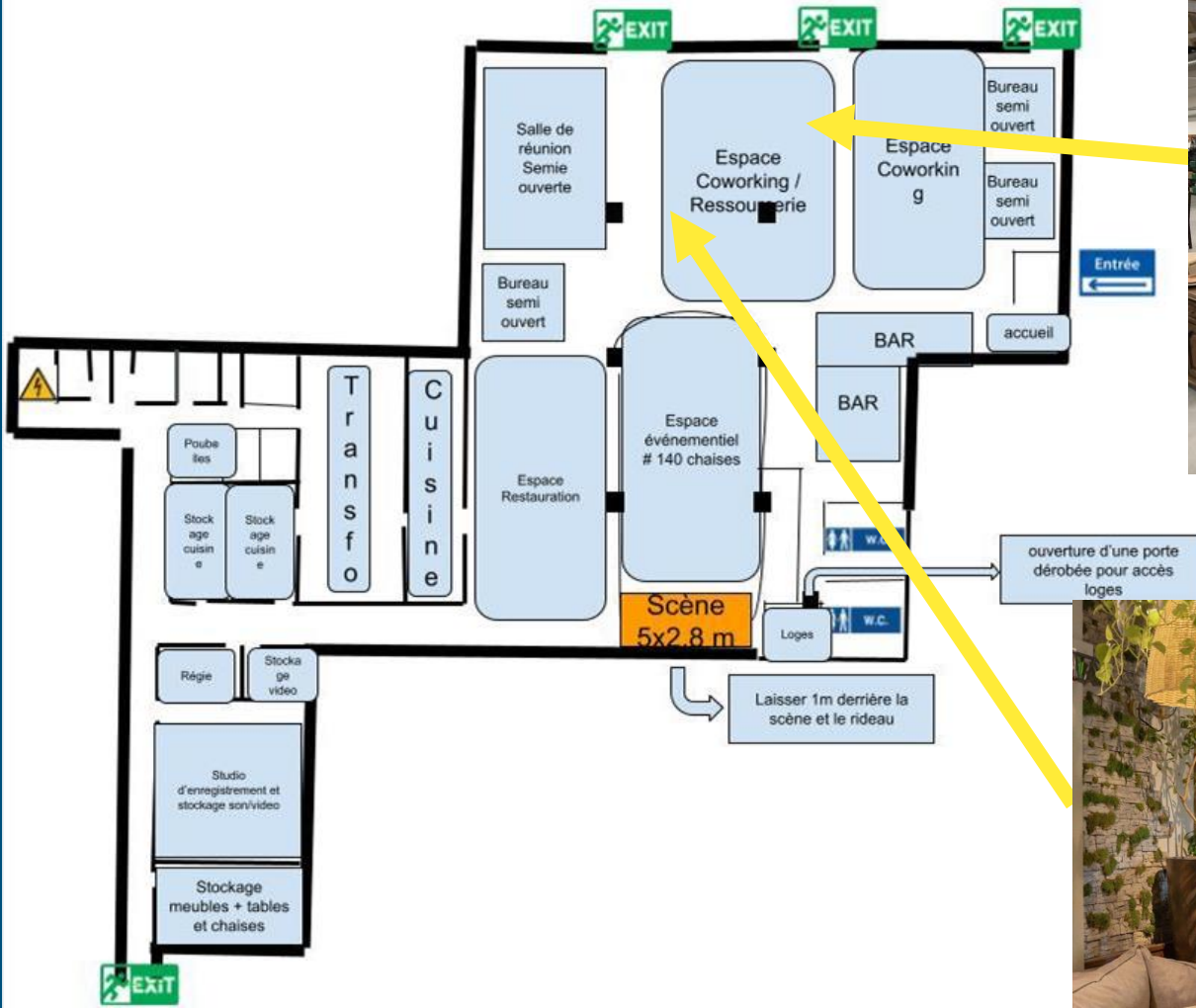
JONAS - Annexes





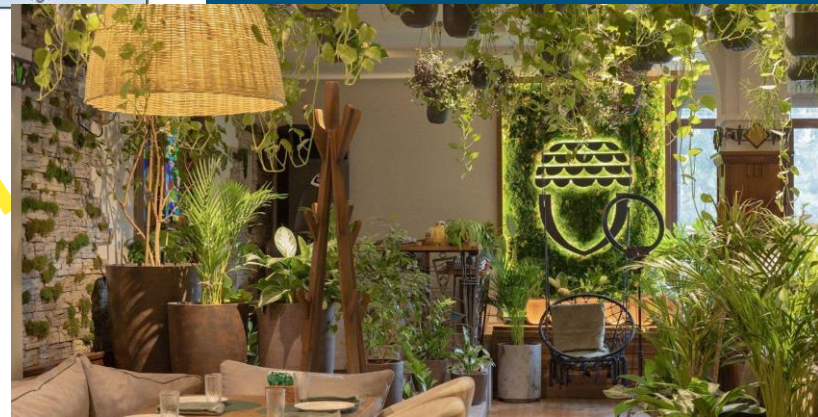
ouverture d'une porte dérobée pour accès loges

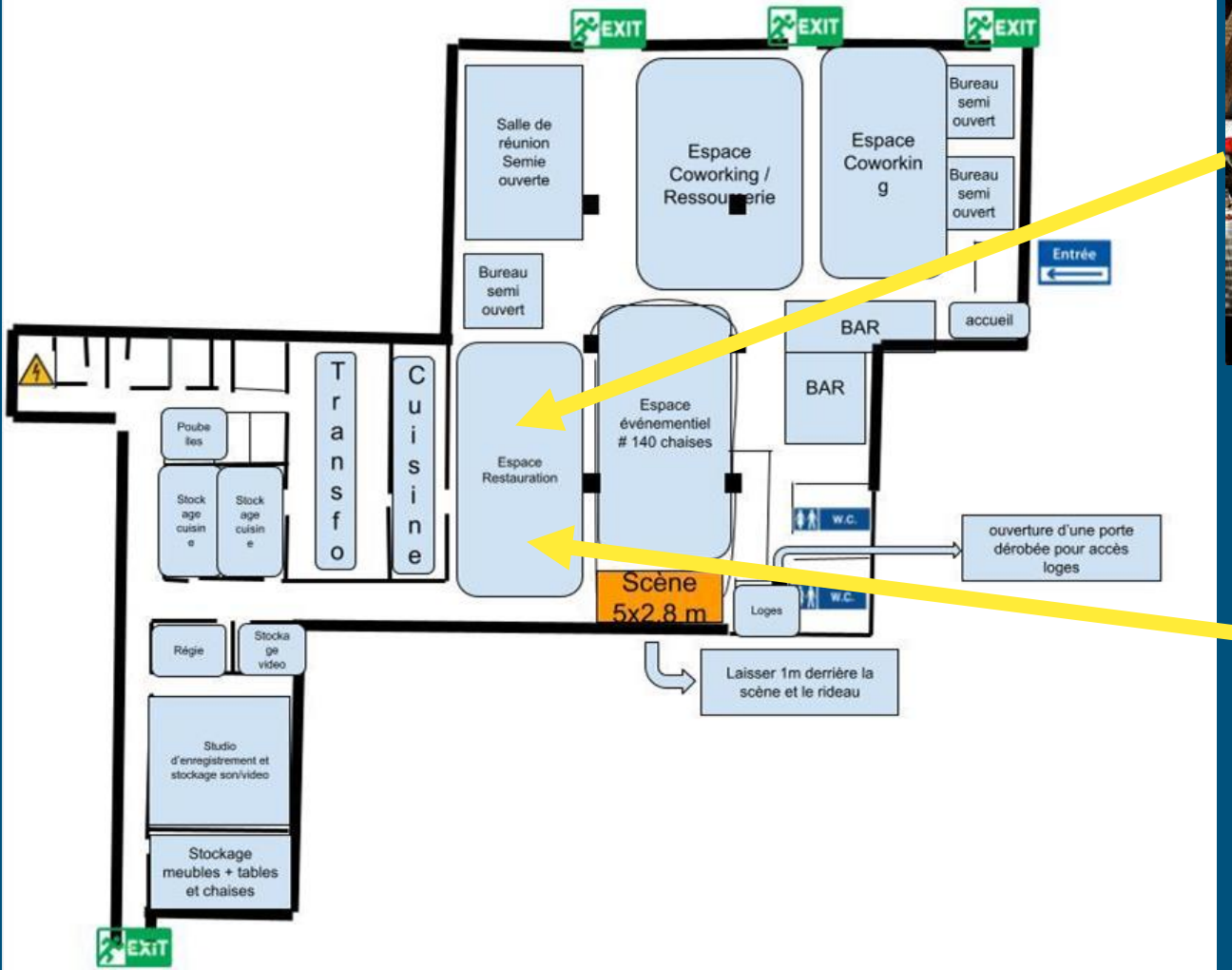
Laisser 1m derrière la scène et le rideau



ouverture d'une porte dérobée pour accès loges

Laisser 1m derrière la scène et le rideau





Pistes incarnées dans l'espace — et le temps



Un lieu qui fait se rencontrer

Où cultures, générations et convictions se croisent et dialoguent.

Un lieu qui nourrit

Avec des repas conviviaux issus de productions locales, favorisant la santé et la convivialité.

Un lieu qui fait grandir

En offrant des formations et des ateliers pour développer les talents de chacun.

Un lieu qui inspire

Par des événements culturels et artistiques reflétant la richesse de la diversité locale.

Un lieu qui soutient

En accompagnant les initiatives citoyennes et les projets solidaires.

Un lieu qui transforme

En étant un laboratoire vivant de la transition écologique et sociale.

Un lieu qui célèbre

En accueillant des moments festifs respectueux de l'environnement et des valeurs partagées.

Un lieu où l'on s'écoute

Où chaque voix compte et contribue à construire un avenir commun.

Un lieu qui relie

En tissant des liens entre habitants, associations, entreprises, institutions...

Un lieu qui réconcilie

En favorisant la compréhension mutuelle et le respect des différences.

Un lieu qui rayonne et inspire

En étant une référence pour d'autres territoires en quête de cohésion et de durabilité.

Un lieu qui construit la paix

En incarnant les valeurs de solidarité, de justice et de respect de l'environnement.



J.O.N.A.S.

J — Jardin citoyen & joyeux

Un espace partagé, verger, jardin ou simple coin de nature, lieu de ressourcement, de détente et de rencontres au cœur d'un design éco-social.

O — Offre plurielle et ouverte

Coworking, ateliers, buvette, restaurant locavore, ressourcerie, marché, événements... toutes les dimensions du projet coexistent harmonieusement, incarnant la diversité au service de la transformation collective.

N — Noyau régénératif local

En tant que creuset d'insertion, d'économie circulaire, de culture et de coopération territoriale, JONAS constitue un épicentre fertile pour la transition écologique et sociale locale.

A — Accueil intergénérationnel et interculturel

Lieu inclusif et bienveillant, la Maison de Paix invite toutes les générations et toutes les cultures à se rencontrer, se comprendre, grandir ensemble.

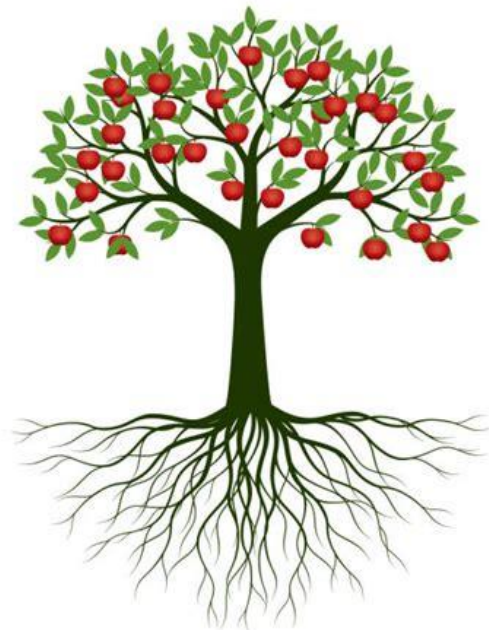
S — Symbole de rupture et de renouveau

Inspiré du voyage de Jonas dans la baleine et Jonas qui signifie colombe de paix, le projet incarne une conversion collective, un arrêt conscient de la course actuelle pour tracer une nouvelle trajectoire, plus respectueuse de l'humain et de la nature.

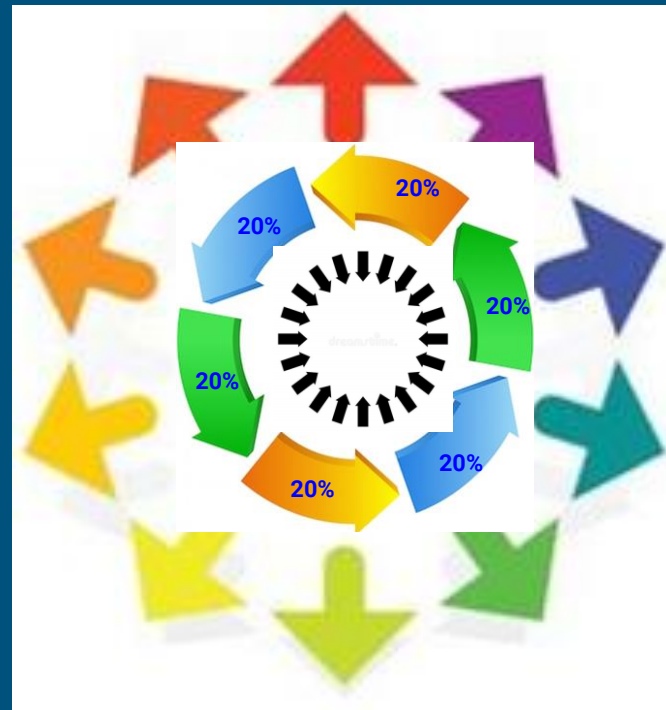


Un espace de 1400m² pour accueillir le public

Un modèle économique innovant, REGENERATIF, basé sur le vivant qui vise la durabilité



- Assurer la base
(Loyer/charges/remb
emprunt / coordinateur)
[50 partenaires engagés
pour 3 ans de manière
formelle]
- Générer des actions
en synergie dont 20% du
bénéfice alimente
le fonds territorial
IMPACTS LMX
- Redistribution
et soutien d'actions
(associations locales,
projet locaux...)



La ville des Mureaux : un démonstrateur de solutions



NOS PROCHAINS EVENEMENTS

Février et save the date 2026



12/14 VALLÉE DE SEINE

6 FÉVRIER – 12h à 14h

"De ChatGPT à l'Agentique : Pourquoi et Comment Passer à l'IA qui Agit"

Avec Jessica Fournaise d'OBIWEB

Lieu à définir

> Inscrivez vous

SAVE THE DATE 12/14

MARS

12/14 VALLÉE DE SEINE

13 MARS – 12h à 14h

SAVE THE DATE
LIEU à définir

AVRIL

12/14 VALLÉE DE SEINE

10 AVRIL – 12h à 14h

SAVE THE DATE
LIEU à définir

JUIN

12/14 VALLÉE DE SEINE

5 JUIN – 12h à 14h

SAVE THE DATE
LIEU à définir

LES SUJETS D'ATELIER À PROGRAMMER

- Club RH : « Méthodologie d'analyse globale des pratiques RH » par une consultante Rydge Conseil
- Atelier Facturation électronique avec Noémie HAMMOUDI - Rydge conseil
- Atelier RSE avec Hélène DENIS – HD Qualité
- Atelier IA "Do It Yourself" (Payant) avec Gilles Dandel OBIWEB - *"DIY : Repartez avec Votre Premier Agent IA Opérationnel"*



A photograph of a piece of crumpled paper with the word 'MERCI' written on it in blue ink. The paper is set against a blue-tinted background that also shows a white cup in the top left corner. The word 'MERCI' is written in a simple, hand-drawn style.

MERCI
de votre attention